

# stane recrute

## Chargé(e) de développement commercial

**Stane**, société à missions qui développe le premier réseau de santé intégré français, recherche un(e) Chargé(e) de développement commercial. Ta mission principale sera d'apporter des solutions innovantes concrètes qui redynamisent le soin en ville,

**Au sein de la direction acquisition, avec l'appui de toute l'équipe tes missions, ... si tu les acceptes seront les suivantes :**

- Développer et entretenir des relations commerciales étroites avec les clients existants pour maximiser les opportunités de vente et favoriser la fidélité.
- Comprendre les besoins des clients et proposer des solutions adaptées en collaborant avec les équipes techniques et de développement de produits.
- Présenter efficacement les produits et services de stane aux clients potentiels, en mettant en valeur les avantages et les caractéristiques distinctives.
- Négocier les termes et conditions des contrats commerciaux, en veillant à ce qu'ils soient mutuellement bénéfiques et rentables pour stane et le client.
- Maintenir une connaissance approfondie des produits, des concurrents et des tendances du marché de la santé pour rester compétitif.
- Suivre les performances des ventes, préparer des rapports réguliers sur les activités commerciales et contribuer à l'analyse des résultats.
- Participer à des événements et des salons professionnels pour représenter stane et élargir le réseau de contacts de l'entreprise.
- Prospecter de nouveaux clients et identifier leurs enjeux afin de leur proposer la meilleure solution

### Profil Recherché :

- Expérience démontrée dans un rôle commercial, une expérience dans le secteur de la santé et un plus.
- Excellentes compétences en communication, avec une grande capacité à convaincre
- Bonnes capacités d'écoute actives de ses interlocuteurs
- Capacité à travailler de manière autonome et à gérer efficacement son temps
- Appétence réelle à travailler en équipe et en bonne intelligence avec les autres pôles
- Adaptabilité et capacité à s'adapter à un environnement de travail dynamique et en évolution rapide.

### Conditions de travail :

**Type de contrat :** CDI, forfait jour

**Localisation :** Lyon

**Rémunération :** selon profil + pack RH attractif

Merci d'envoyer vos candidatures à l'adresse email [recrutement@stane-groupe.fr](mailto:recrutement@stane-groupe.fr) avec l'intitulé du poste en objet : **Chargé(e) de développement commercial**

*Nous sommes une entreprise qui valorise la diversité et l'inclusion. Nous encourageons les candidatures de personnes talentueuses, quel que soit leur handicap, et nous nous engageons à créer un environnement de travail accessible et inclusif pour tous*

[www.stane-recrute.fr](http://www.stane-recrute.fr)